



## Praktische informatie

### Deelnemers

Gevoel voor sociale processen en marktdynamieken

### Programma

Kennismakingsworkshop

Intake

Blok 1 Anders waarnemen van ieders bijdrage

Blok 2 Het speelveld en de regels in kaart

Blok 3 De werkelijkheid onder ogen zien

Blok 4 Veranderingen realiseren

Blok 5 Mijn bijdrage en positie als adviseur

Intervisie tussen de blokken

Eindgesprek

### Data

Kijk op onze website

### Kosten

€ 3.950 excl. BTW en verblijfkosten

### Locatie

Kapucijnenklooster Velp – Grave

### Begeleiding

An Baert en Marlies Bosker zijn geschoold in systemisch werken en kennen de dynamieken van familiebedrijven.

### Meer informatie

[info@movaeres.nl](mailto:info@movaeres.nl)

[www.movaeres.nl](http://www.movaeres.nl)



## Leergang Systemisch Adviseren van Familiebedrijven

Wanneer je adviseert aan familiebedrijven, dan stap je in een bijzondere dynamiek. Het systeem van familie, bedrijf en markt lopen dwars door elkaar heen. Een bron van veel verwarring en miscommunicatie. Ieder systeem kent zijn eigen taken, dynamiek en spelregels die soms haaks op elkaar staan. En voor je het weet stap je als adviseur in een positie van waaruit je het totale speelveld niet kunt overzien.

### Voor wie

Voor adviseurs en coaches van familiebedrijven die de dialoog binnen het familiebedrijf op tafel willen krijgen.

### Doelen

- Je leert systemisch waar te nemen en te interveniëren.
- Je leert patronen van familiebedrijven herkennen vanuit de verborgen dynamieken.
- Je leert essentiële vragen te stellen waarmee de onderlinge dialoog wordt gevoerd en de klanten inzicht krijgt in zijn/haar posities.
- Je leert het speelveld van familie – bedrijf – markt in kaart te brengen en vastlopende patronen ontrafelen vanuit de systemische wetten.
- Je krijgt de bereidheid om de werkelijkheid onder ogen te zien.
- Je begeleidt veranderingen in familiebedrijven en opent nieuwe perspectieven.

### Werkwijze

In deze leergang leer je uitzoomen in plaats van details analyseren. We leren je naar de vertrekpunten te kijken om het einddoel te kunnen zien. We kijken naar 'openstaande rekeningen' in de familierelaties zodat er weer omzet gegeneerd kan worden. We leren je jouw eigen patroon van handelen te ontdekken om vervolgens het patroon bij jouw klanten onder ogen te kunnen komen en andere wegen in te kunnen slaan. Je leert begrijpen dat problemen een oplossing voor iets anders zijn.

### Meld je aan

Ben je geïnteresseerd? Meld je dan aan bij Movaeres. Dan kunnen we samen kijken of deze opleiding iets voor jou is.

**moværes**

ken je beweging, behoud je natuur



**Begin niet met het probleem op te lossen maar zoom eerst uit naar het grotere perspectief. Dan zie eerder waar het echt over gaat.**

## Gebruik de kracht van de dialoog

De kracht van jou als adviseur zit vaak niet in je kennis en adviezen maar in de dialoog die je op gang weet te brengen. Wanneer je uitzoomt naar het grotere perspectief, ontstaan er andere vragen. Vragen die er vaak meer toe doen. Het helpt je klanten om vanuit andere perspectieven naar hun eigen bedrijf en vraagstukken te kijken. Het brengt in het familiebedrijf een ander gesprek op gang, dat er meer toe doet.

### Anders leren luisteren en kijken

Om als adviseur het goede gesprek op gang te brengen vraagt een ander vertrekpunt van jou. Je hebt niet in de eerste plaats de kennis van jouw expertise nodig, je hebt vooral zelfkennis en mensenkennis nodig om jouw klanten de juiste vragen voor te leggen en hun eigen keuzes te laten maken. Voor je het weet zit je immers in je eigen aannames of op de stoel van de klant. Ook wij.

### Ondernemers de juiste keuzes laten maken

Movaeres specialiseert zich al vele jaren in het opleiden van ondernemers en adviseurs in Food & Agri. In deze opleiding leren we adviseurs om echt aan te sluiten bij de drive en realiteit van klant, om de dynamieken van familiebedrijven te doorgronden en om samen de strategische keuzes te maken. Het effect is een hechter klantcontact, verrassende inzichten en de juiste keuzes vanuit de klanten. Zo wordt je een adviseur die in de markt het verschil maakt.



**moværes**

ken je beweging, behoud je natuur